



## ابزار آمادگی مذاکرات برد-برد

توضیحات مربوط به این ابزار از طریق لینک زیر قابل مشاهده است:

<https://ecomotive.ir/1398/05/14/win-win-negotiation/>

یادداشت‌ها	جنبه مذاکره
	اهداف
	داد و ستدها
	گزینه‌ها
	نسبت
	خروجی مورد نظر
	پیامدهای برنده شدن یا باختن
	قدرت
	راه حل‌های ممکن